

5 Consejos Para Una Presentación Exitosa

POR: ED SYKES, DTM/ Traducido por: Javier Córdova González

He entrenado a varios emprendedores jóvenes que han aparecido en el popular programa de televisión *Shark Tank*. Si bien es posible que nunca aparezcas en televisión, es posible que pudieras estar en una situación similar de alta presión en una reunión de negocios o en una presentación de ventas. Los cinco consejos siguientes te harán tener éxito en cualquier presentación:

1 Conoce lo que quieras lograr -¿Cuáles son tus metas principales y secundaria? Si no alcanzas tu meta principal, ¿qué otros éxitos estás dispuesto a aceptar? Cuando tienes un entendimiento claro de lo que quiere lograr, es más fácil trabajar hacia atrás para crear una presentación potente y persuasiva.

2 Prepárate, Prepárate, Prepárate - ¿En qué entorno estarás presentando? Practica para todos los escenarios posibles. Prepara un plan A y un B para que puedas ajustar el flujo de la presentación. Prepárate para tu audiencia. ¿Qué van a querer de ti? ¿Qué actitud tomarán ante tu presentación?

3 ¿Qué hay para mí? -Ten tu antena lista para WIIFM (What's In It For Me – Qué Hay Para Mí). Sintoniza con lo que es importante para tu audiencia. Examina tu pensamiento de

presentación, *No se trata de mí; se trata de las necesidades de la audiencia*, y estarás enfocado y confiado cuando hables.

4 Las Preguntas Son Oportunidades – Espera con gusto las preguntas en tu presentación - son el puente para cerrar el trato. Es una señal de que tu audiencia está lo suficientemente interesada en saber más. Cuando alguien hace una pregunta, quiere decir que necesita más información para tomar la decisión de aceptar tu idea, solución, producto o servicio.

5 Cierra Con Intención - Después de tu excelente presentación, dile a tu audiencia cómo se beneficiará de tomar el siguiente paso. Al cerrar, elimina las palabras débiles como *poco, algo así, tal vez, o si pudiera*.

¡Aplica estas cinco habilidades secretas de presentación y también estarás listo para tu momento en el *Shark Tank*!

Traducido del artículo, “**ADVICE FROM MEMBERS/ 5 Tips For a Successful Presentation**”. Pág. 7. Revista TOASTMASTER, MAY, 2016.

Traducido por: Javier Córdova González, DTM., Miembro del Club Maz Líder, Mazatlán, Sin. jacogo@hotmail.com