



DE PROSPECTO A INVITADO A SOCIO.

-Cómo Reclutar Nuevos Socios-

PROSPECTOS.

La importancia de nuevos miembros.

Nuevas caras, ideas y discursos hacen la experiencia Toastmasters más disfrutable y con más valor para todos los miembros.

Los beneficios son claros.

Piensa acerca de lo que ganas como un miembro de Toastmasters. Al dar a otros la oportunidad de unirse, los ayudas a:

- Mejorar sus habilidades de oratoria como escuchas, para pensar y el liderazgo.
- Descubrir habilidades ocultas y traer talentos viejos nuevamente para ser usados.
- Obtener una visión expandida del rol de la comunicación.
- Incrementar la autoestima a través de la participación activa en el desarrollo personal.

¿Quién es un Toastmaster Potencial?

Los miembros de Toastmasters vienen de todos los caminos de la vida. Toma algunos minutos y haz una lista de miembros potenciales.

Encontrarás que tu lista incluye gente de tu lugar de trabajo, grupos sociales y cívicos, tu vecindario y tus amigos y familiares. Incluye **cualquiera que tú sepas que está interesado en el crecimiento personal.**

INVITADO.

Bienvenido al Club.

Colectar nombres no es suficiente, da a cada persona un folleto y una invitación a una junta del Club. Invítalos a una fecha específica, como podrá ser la próxima reunión, y no sólo para una posible visita algún día en el futuro.

Hazlo correctamente.

Trata a los invitados en tu Club exactamente como tú tratas a los invitados en tu casa. Asegúrate de que son presentados a cada miembros durante la sesión. Enseña a tus invitaos la atmósfera amigable, el programa cómodo y a tu ritmo de aprendizaje y el sentimiento de éxito que ganarán en Toastmasters.

¿Cómo Puede Ayudar Toastmasters?

¿Cuáles son las necesidades de los invitados y cómo puede conocerlos tu Club? Para cerrar la venta, muéstrales cómo segmentos específicos del Programa de Toastmasters pueden ayudar a las personas a alcanzar sus metas para el crecimiento personal o profesional. Por ejemplo, si alguien necesita ayuda con presentar claramente ideas no preparadas frente a un grupo, háblale acerca de los Tópicos de Mesa.

Aquí hay algunas necesidades relacionadas con las actividades de Toastmasters que solucionan las mismas.

Necesidad:

Confianza al hablar frente a un grupo
Discursos improvisados.
Dirigir juntas.

Revisar al personal.
Habilidades de dirección.
Desarrollo de liderazgo.

Solución:

Programa de comunicación.
Tópicos de Mesa.
Toastmaster del día, Programa de Liderazgo.
Evaluador.
Participación como un Oficial de Club.
Programa de Liderazgo.

Puntos de Venta Adicionales.

Si tú aún necesitas ayuda para convencer a alguien de que se una, recuérdale estos factores:

- **Precio.** En 36 dólares por año (mas las cuotas del Club, el Programa Toastmasters es extremadamente efectivamente en cuanto a costo.
- **Tiempo.** Los Clubes Toastmasters se reúnen por una o dos horas a la semana, o cada dos semanas. Los Prospectos apreciarán el tiempo relativamente pequeño de las reuniones.
- **Conveniencia.** Los Clubes Toastmasters se reúnen casi todos los días de la semana en varios horarios. La mayoría de las personas pueden encontrar un club con una ubicación y horario conveniente.
- **Calidad.** Más de 3 millones de personas se han beneficiado con Toastmasters desde que la organización fue fundada hace más de 70 años atrás. Los materiales educativos son continuamente actualizados para proveer la mejor experiencia de aprendizaje.

MIEMBRO.

Alistamiento.

Una vez que el Prospecto ha decidido convertirse en un Miembro recuérdale seguir los siguientes pasos:

Alistando a un Miembro Nuevo.

- Asegúrate de que un Oficial del Club complete la aplicación de Membresía (Forma 400) con el individuo. Asegúrese que la información sea correcta y legible. Si tú eres el Sponsor del nuevo Miembro, asegúrate de llenar la forma con tu nombre completo y el número de tu Club. Asegúrese de que el oficial del club y el socio firme la forma.
- Propón al individuo como un Miembro para el Club y vota apoyar su admisión durante una junta de negocios del Club.
- Inmediatamente obtén el cheque para los costos de Membresía y la tarifa del nuevo Miembro, así como todas las demás tarifas del Club.
- Envíe la forma y el cheque a la Sede Internacional Inmediatamente.

Cuando el Cuartel General recibe la forma de Aplicación y los pagos, un Kit de nuevo Miembro es enviado al nuevo Miembro.

LA PARTE MÁS IMPORTANTE.

Tus esfuerzos han sido productivos y el Prospecto se ha unido al Club. Ahora asegúrate de que todos los Miembros le den todo lo que necesita, los nuevos miembros necesitan ser tomados en cuenta inmediatamente en las actividades normales del Club. A los nuevos miembros a un buen comienzo, siguiendo los siguientes pasos:

- **Una sesión de Orientación.** Usa el Kit de orientación de nuevo miembro para los Clubes (Catálogo 1162) para explicar el programa Toastmasters, incluyendo manuales, deberes en las juntas, evaluaciones y oportunidades.
- **Conduce una Ceremonia de Instalación.** Los detalles para llevar a cabo una pequeña introducción y el programa, se encuentran en el manual antes mencionado.
- **Provee un Mentor.** Un Toastmasters con experiencia que pueda asistir al nuevo Miembro durante las siguientes sesiones y con los discursos del manual.

Usa el kit de Mentor del Club (Catálogo No. 1163) para organizar un programa de Mentor en tu Club,

- **Promueve enrolamiento.** Programa un Rompehielos para el nuevo miembro en una o dos semanas después de que se haya unido al Club. Además asigna roles en las juntas para las siguientes sesiones. Asegúrate de que el nuevo miembro hable tantas veces como sea posible en los primeros meses.
- **Completa el Círculo.** Da al nuevo miembro una copia de este Tríptico, e invítalo a llevar más invitados a cada junta del Club.

La misión de un Club Toastmasters es proveer un ambiente de apoyo y de aprendizaje positivo, en el cual, cada miembro tiene la oportunidad de desarrollar sus habilidades de comunicación y liderazgo, lo que lo convierte en una persona confiada y exitosa.



¿Necesitas más información acerca del crecimiento de membresía o encontrar un Club Toastmasters?

Escribe o llama a: (Datos de tu Club)

Traducción: Héctor Luis Mora
Club Atenasn2108